

STRATEGIA E SVILUPPO D'IMPRESA

Per info: antonellacigarini@cspmi.it; cristinacomastri@cspmi.it

Sede di Reggio Emilia

Corso 2 I dati economico-finanziari dell'impresa: l'interpretazione per i decisori aziendali

Corso 2 - I dati economico-finanziari dell'impresa: l'interpretazione per i decisori aziendali

Docenti: Limido Marco

Durata: 14 ore

Avvio: 19/02/2013

Obiettivi:

La capacità d'interpretare un bilancio e di trarne indicazioni sintetiche sull'andamento della gestione aziendale è un'abilità manageriale fondamentale.

Obiettivo del corso è fornire, anche a chi ricopre un ruolo direttivo non necessariamente in area amministrativo-finanziaria, gli strumenti per capire e interpretare i principali dati di bilancio, ricavando le informazioni economico-finanziarie che consentono di assumere decisioni strategiche consapevoli e raggiungere più rapidamente ed efficacemente i propri obiettivi di business.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 376,00 + IVA

Prezzo: Euro 470,00 + IVA

AMMINISTRAZIONE E CONTROLLO D'IMPRESA

Per info: antonellacigarini@cspmi.it; cristinacomastri@cspmi.it

Corso 17 L'applicazione dell'IVA nelle operazioni aziendali non ordinarie

Corso 22 Il recupero crediti: strategie relazionali per affidare e incassare, aspetti amministrativi, fiscali e legali

Corso CFC2 Materie Prime: la gestione del rischio legato alle oscillazioni di prezzi o valute

Corso 18 Dall'accertamento esecutivo alla cartella esattoriale: come tutelarsi

Corso 17 - L'applicazione dell'IVA nelle operazioni aziendali non ordinarie

Docenti: Monica Enrico

Durata: 7 ore

Avvio: 05/02/2013

Obiettivi:

Il corso si pone l'obiettivo di valutare ed analizzare, anche mediante casi pratici, alcune operazioni aziendali che, in tema di IVA, possono far emergere dubbi interpretativi in merito all'attuale normativa vigente.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 200,00 + IVA

Prezzo: Euro 250,00 + IVA

Corso 22 - Il recupero crediti: strategie relazionali per affidare e incassare, aspetti amministrativi, fiscali e legali

Docenti: Leone Mariangela, Bonini Daniele, Sala Stefania

Durata: 15 ore

Avvio: 15/02/2013

Obiettivi:

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 384,00 + IVA

Prezzo: Euro 480,00 + IVA



Obiettivo del corso è offrire una panoramica delle complesse problematiche inerenti la gestione dei crediti (in Italia e all'estero), fornendo le basi e i riferimenti giuridici, fiscali e pratici per un corretto inquadramento delle diverse casistiche che possono presentarsi nella prassi aziendale. Saranno inoltre presentati gli strumenti comunicativi che permettono una migliore gestione delle situazioni di conflitto e una migliore comprensione delle loro cause.

Corso CFC2 - Materie Prime: la gestione del rischio legato alle oscillazioni di prezzi o valute

Docenti: Giusti Luca

Durata: 14 ore

Avvio: 21/02/2013

Obiettivi:

Negli ultimi anni stiamo assistendo a fluttuazioni sempre più importanti dei prezzi delle materie prime e dei cambi; fluttuazioni che, se non gestite, possono impattare notevolmente sul conto economico delle aziende.

Obiettivo del corso è offrire conoscenze per riuscire a leggere e analizzare correttamente i grafici che indicano l'andamento dei prezzi di materie prime e cambi, sia per prevenire il futuro andamento dei prezzi, sia per gestire correttamente il rischio attraverso l'utilizzo di strumenti finanziari derivati.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 376,00 + IVA

Prezzo: Euro 470,00 + IVA

Corso 18 - Dall'accertamento esecutivo alla cartella esattoriale: come tutelarsi

Docenti: Corvo Antonio

Durata: 7 ore

Avvio: 26/02/2013

Obiettivi:

L'introduzione nel nostro ordinamento dell'accertamento esecutivo, con il decreto legge 78/2011, ha modificato in maniera significativa le procedure legate alla riscossione dei tributi, non prevedendo più la scansione rappresentata da accertamento, ruolo, cartella di pagamento, perchè lo stesso avviso di accertamento è, di per sè, esecutivo. Il corso è finalizzato ad approfondire i nuovi profili dell'accertamento esecutivo e gli strumenti di difesa a disposizione dei contribuenti legati all'emissione delle cartelle esattoriali.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 200,00 + IVA

Prezzo: Euro 250,00 + IVA

GESTIONE RISORSE UMANE E SVILUPPO ORGANIZZATIVO

Per info: antonellacigarini@cspmi.it; cristinacomastri@cspmi.it

Corso 29.1 La formazione del tutor aziendale per l'apprendistato

Corso 29.1 - La formazione del tutor aziendale per l'apprendistato

Docenti: Cesari Roberto

Durata: 12 ore (8 di aula + 4 di project work)

Avvio: 20/02/2013

Obiettivi:

Al tutor nominato dall'azienda spetta il compito di accogliere e sostenere l'apprendista nell'intero percorso di apprendimento in azienda. E' la persona a cui gli apprendisti devono fare riferimento per qualsiasi problema. Obiettivo del corso è approfondire concetti e tecniche operative di gestione delle risorse umane, nell'ottica del monitoraggio continuo della crescita professionale dell'apprendista e della valutazione delle sue competenze in ingresso e in itinere secondo il modello di valutazione delle competenze.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 192,00 + IVA

Prezzo: Euro 240,00 + IVA

MARKETING E VENDITE

Per info: antonellacigarini@cspmi.it; cristinacomastri@cspmi.it

Corso 39	Monitorare le performances della rete di vendita
Corso AFM1	VENDERE DI PIU' E MEGLIO: Il rapporto del Venditore con se stesso e con i clienti per un'azione commerciale efficace

Corso 39 - Monitorare le performances della rete di vendita

Docenti: Oliveri Agostino

Durata: 7 ore

Avvio: 13/02/2013

Obiettivi:

Il corso intende fornire strumenti concettuali ed operativi per gestire la rete di vendita in modo formale ed organizzato. Ulteriore obiettivo è quello di sviluppare capacità gestionali per applicare indicatori di performance utili ad un controllo personalizzato degli obiettivi quali-quantitativi di vendita. La misurazione delle performance consente di misurare oggettivamente e poi di pilotare razionalmente ogni singola fase dell'attività di vendita.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 200,00 + IVA

Prezzo: Euro 250,00 + IVA

Corso AFM1 - VENDERE DI PIU' E MEGLIO: Il rapporto del Venditore con se stesso e con i clienti per un'azione commerciale efficace

Docenti: TRAINING META SRL

Durata: 5 giornate (9.00-13.00 ; 14.00-18.00)

Avvio: 26/02/2013

Obiettivi:

Rendersi consapevoli delle potenzialità che sono dentro di noi e che non abbiamo ancora riconosciuto e sfruttare pienamente. Non essere noi stessi il primo ostacolo sulla strada verso gli obiettivi: sviluppare consapevolezza, auto-motivazione, positività e fiducia in se stessi, gioia e coraggio. Eliminare timori e pregiudizi. Avere il coraggio di cambiare, individuare approcci al cliente nuovi creativi e sperimentarli. Auto-motivarsi per poter influire positivamente sugli altri, fin dal primo contatto e anche in situazioni difficili.

Acquisire la consapevolezza che sempre e comunque si offre, attraverso il proprio comportamento, l'immagine non solo di se stessi, ma anche dell'Azienda. Come darsi obiettivi ambiziosi e gestirli nel tempo. Cambiamento del mercato come opportunità di crescita, anziché come un fastidio. Come gestire positivamente il primo contatto e orientare il colloquio di vendita ottenendo la fiducia e il coinvolgimento dell'interlocutore. Sapersi inserire efficacemente nel processo decisionale del cliente. Saper influire su di lui, anziché lasciarsi influenzare da lui, e orientarlo verso la conclusione positiva nell'interesse della propria Azienda e della soddisfazione del cliente. Saper trattare alla pari a qualsiasi livello. Sapersi fare un'immagine panoramica delle esigenze del cliente, non solo di quelle palesemente espresse, ma anche di quelle non espresse o latenti. L'intervista per farsi un quadro completo delle esigenze del cliente. Saper domandare e saper ascoltare. "Leggere" le parole e i comportamenti del cliente per capire quello che dice, ma anche quello che non dice. Creare esigenze nuove e mai pensate dal cliente. Collegare efficacemente le esigenze del cliente con le soluzioni, attraverso il miglior utilizzo dei mezzi messi a disposizione dall'azienda.

Saper presentare il prodotto o il servizio in modo tale che sia il cliente a scoprirne gli aspetti positivi. Come sviluppare gli aspetti motivanti per il cliente. Costruire, innanzitutto in se stessi, un'immagine positiva di quei prodotti che il mercato sembra non recepire, per poter essere più incisivi e credibili nella presentazione.

La comunicazione verbale e non verbale. Come acquisire: chiarezza e incisività, capacità di sintesi, l'uso del materiale per un'efficace presentazione e un elevato coinvolgimento. Fidelizzare i clienti esistenti e sentirsi stimolati ad acquisirne di nuovi. Saper stimolare i clienti, acquisiti e/o potenziali a introdurci presso altri clienti cui formulare la nostra proposta.

Saper difendere il prezzo del prodotto o servizio e saperlo presentare in termini di vantaggi.

Acquisire determinazione nella fase di conclusione: concludere di più e meglio. Gestire il reclamo in modo da soddisfare il cliente senza ritenere di doversi schierare sempre e comunque dalla sua parte. Saper vivere il reclamo non in chiave di angoscia, ma di opportunità per rafforzare il rapporto con il cliente. Migliorare la capacità organizzativa dell'attività con un'attenta gestione del proprio tempo.

INTERNAZIONALIZZAZIONE

Per info: antonellacigarini@cspmi.it; cristinacomastri@cspmi.it

Corso 49 La strategia di ingresso sui mercati internazionali

Corso 49 - La strategia di ingresso sui mercati internazionali

Docenti: Gandellini Giorgio

Durata: 7 ore

Avvio: 27/02/2013

Obiettivi:

Valutare strategie alternative di ingresso in mercati esteri di sbocco in base all'attrattività per il proprio settore. Stimare i potenziali di mercato e l'importanza relativa dei fattori di successo competitivo.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 200,00 + IVA

Prezzo: Euro 250,00 + IVA

PROGETTAZIONE, INGEGNERIZZAZIONE E PRODUZIONE

Per info: antonellacigarini@cspmi.it; cristinacomastri@cspmi.it

Corso 78 Il bilanciamento delle linee produttive e di montaggio

Corso 81 Gestire l'impresa per progetti: formazione al Project Management

Corso 78 - Il bilanciamento delle linee produttive e di montaggio

Docenti: Mingozi Giancarlo

Durata: 11 ore

Avvio: 04/02/2013

Obiettivi:

Oggi diventa sempre più importante per un'azienda avere a disposizione conoscenze e strumenti per ottenere risultati significativi in termini di miglioramento dei flussi operativi per arrivare ad un aumento della produttività e a una significativa riduzione dei costi. Per questo motivo, quando si parla di linee produttive e in particolare di linee di montaggio, diventa di massima importanza la corretta distribuzione dei carichi di lavoro per l'ottimizzazione del flusso operativo.

Obiettivo del corso è quello di fornire una conoscenza di base dell'area tecnico-industriale della fabbrica relativa all'industrializzazione del prodotto, sviluppando le tecniche di determinazione dei tempi di lavorazione per il livellamento dei carichi delle fasi produttive, ottimizzando la saturazione delle risorse.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 296,00 + IVA

Prezzo: Euro 370,00 + IVA

Corso 81 - Gestire l'impresa per progetti: formazione al Project Management

Docenti: Drei Giulio

Durata: 14 ore

Avvio: 19/02/2013

Obiettivi:

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 376,00 + IVA

Prezzo: Euro 470,00 + IVA

Il Project Management è un insieme di conoscenze e prassi operative finalizzato alla gestione di un'attività per il raggiungimento di un risultato predefinito.

Obiettivo del corso è fornire una metodologia che permetta ai partecipanti di affrontare la gestione di un progetto, di qualunque entità economica e temporale, in modo strutturato e pianificato.

APPROVVIGIONAMENTI E LOGISTICA

Per info: antonellacigarini@cspmi.it; cristinacomastri@cspmi.it

Corso 89	Metodi di ottimizzazione e monetizzazione del magazzino
Corso 87	La determinazione del lotto d'acquisto e della scorta di sicurezza
Corso CFC2	Materie Prime: la gestione del rischio legato alle oscillazioni di prezzi o valute

Corso 89 - Metodi di ottimizzazione e monetizzazione del magazzino

Docenti: Franciosi Flavio

Durata: 7 ore

Avvio: 11/02/2013

Obiettivi:

Il magazzino ha un impatto significativo sul livello di servizio (deve garantire tempi di risposta adeguati, con processi e strutture che minimizzino errori e danneggiamenti) e sui costi di esercizio (mediamente circa un quarto dei costi logistici totali); è quindi evidente come non debba essere visto come un costo più o meno inevitabile ma come una delle leve per la competitività. Il magazzino moderno è diventato ormai una "macchina" piuttosto complessa ed avanzata dove confluiscono tecnologie informatiche e di material handling; per questo motivo la sua progettazione e/o la sua ottimizzazione devono essere affrontate con adeguati livelli di competenza e professionalità.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 200,00 + IVA

Prezzo: Euro 250,00 + IVA

Corso 87 - La determinazione del lotto d'acquisto e della scorta di sicurezza

Docenti: Mingozi Giancarlo

Durata: 11 ore

Avvio: 20/02/2013

Obiettivi:

L'ottimizzazione dell'impegno di risorse economiche e finanziarie nella gestione dei materiali, in un mercato fortemente instabile, passa anche attraverso la definizione dei lotti economici di acquisto dei materiali e della relativa scorta di sicurezza. La corretta gestione dei materiali e degli stock è infatti uno degli aspetti fondamentali per garantire un corretto flusso produttivo, maggiore efficienza economica e soddisfazione dei clienti, evitando costi inutili. Obiettivo del corso è illustrare i metodi di determinazione dei lotti di approvvigionamento e della scorta di sicurezza per garantire continuità nel processo di produzione e attuare eventuali miglioramenti.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 296,00 + IVA

Prezzo: Euro 370,00 + IVA

Corso CFC2 - Materie Prime: la gestione del rischio legato alle oscillazioni di prezzi o valute

Docenti: Giusti Luca

Durata: 14 ore

Avvio: 21/02/2013

Obiettivi:

Negli ultimi anni stiamo assistendo a fluttuazioni sempre più importanti dei prezzi delle materie prime e dei cambi; fluttuazioni che,

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 376,00 + IVA

Prezzo: Euro 470,00 + IVA

se non gestite, possono impattare notevolmente sul conto economico delle aziende.

Obiettivo del corso è offrire conoscenze per riuscire a leggere e analizzare correttamente i grafici che indicano l'andamento dei prezzi di materie prime e cambi, sia per prevenire il futuro andamento dei prezzi, sia per gestire correttamente il rischio attraverso l'utilizzo di strumenti finanziari derivati.

CERTIFICAZIONI E QUALITA'

Per info: antonellacigarini@cspmi.it; cristinacomastri@cspmi.it

Corso 97 ISO 14000

Corso 97 - ISO 14000

Docenti: Cappa Anna Maria

Durata: 14 ore

Avvio: 05/02/2013

Obiettivi:

Il corso sviluppa l'applicazione dei requisiti della Norma con particolare attenzione ai cambiamenti introdotti dalla nuova edizione inserendo cenni all'integrazione con la norma UNI EN ISO 9001:2008 per il Sistema di Gestione Qualità e fornisce indicazioni per la preparazione della documentazione necessaria al Sistema di Gestione Ambientale.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 376,00 + IVA

Prezzo: Euro 470,00 + IVA

SALUTE E SICUREZZA SUL LAVORO

Per info: antonellacigarini@cspmi.it; cristinacomastri@cspmi.it

Corso 1.A.1	R.S.P.P. - Responsabile Sicurezza Prevenzione e Protezione in Azienda - Modulo A
Corso 99.1	R.L.S. - Rappresentante dei Lavoratori per la Sicurezza (D. Lgs. 81/08 art. 37)
Corso 108.1	Aggiornamento per Addetti alla Squadra Antincendio Basso Rischio
Corso 109.1	Aggiornamento per Addetti alla Squadra Antincendio Medio Rischio
Corso 112	Formazione dei lavoratori e neo assunti in materia di sicurezza D. Lgs. 81/08 - alto rischio
Corso 111	Formazione dei lavoratori e neo assunti in materia di sicurezza D. Lgs. 81/08 - medio rischio
Corso 110	Formazione dei lavoratori e neo assunti in materia di sicurezza D. Lgs. 81/08 - basso rischio
Corso 1.DL.B.1	R.S.P.P. - Responsabile Servizio Prevenzione e Protezione - Datori di Lavoro - Basso Rischio
Corso 1.DL.A.1	R.S.P.P. - Responsabile Servizio Prevenzione e Protezione - Datori di Lavoro - Alto Rischio
Corso 1.DL.M.1	R.S.P.P. - Responsabile Servizio Prevenzione e Protezione - Datori di Lavoro - Medio Rischio
Corso 102.1	Primo Soccorso per aziende appartenenti ai gruppi B e C (D.M. n. 388 del 15 luglio 2003)
Corso 103.1	Primo Soccorso per aziende appartenenti al gruppo A (D.M. n. 388 del 15 luglio 2003)
Corso 101.1	Aggiornamento per R.L.S. - Rappresentante dei Lavoratori per la Sicurezza (Aziende con più di 50 dipendenti)

Corso 1.A.1 - R.S.P.P. - Responsabile Sicurezza Prevenzione e Protezione in Azienda - Modulo A

Docenti: Esperti di Materia

Durata: 28 ore

Avvio: 01/02/2013

Obiettivi:

Corso obbligatorio per R.S.P.P. e A.S.P.P. di nuova nomina.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 432,00 + IVA

Prezzo: Euro 540,00 + IVA

Corso 99.1 - R.L.S. - Rappresentante dei Lavoratori per la Sicurezza (D. Lgs. 81/08 art. 37)

Docenti: Esperti di Materia, Camera del Lavoro Territoriale di Reggio Emilia , Precetti Federica

Durata: 32 ore

Avvio: 06/02/2013

Obiettivi:

Fornire le informazioni e gli strumenti necessari a verificare il programma di prevenzione degli infortuni e di tutela della salute dei lavoratori

Dotare i partecipanti dell'esperienza di base necessaria ad operare in modo autonomo

Costruire, assieme ai partecipanti, il metodo necessario a svolgere la funzione di Rappresentante dei Lavoratori per la consultazione obbligatoria, la partecipazione e il controllo del "sistema sicurezza" in Azienda

Permettere ai Rappresentanti di Sicurezza di analizzare lo "stato dell'arte" della sicurezza in azienda per decidere la quantità delle richieste di intervento di prevenzione

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 260,00 + IVA

Prezzo: Euro 325,00 + IVA

Corso 108.1 - Aggiornamento per Addetti alla Squadra Antincendio Basso Rischio

Docenti: Esperti di Materia

Durata: 2 ore

Avvio: 07/02/2013

Obiettivi:

Il D.Lgs. 81/2008 ha previsto l'obbligatorietà dell'aggiornamento periodico per i corsi antincendio (definiti dal D.M. 10/03/1998) rimandando la loro definizione a decreti da attuare. La circolare del 23 febbraio 2011 del Dipartimento dei Vigili del Fuoco ha finalmente sbloccato la contraddizione legislativa (che impone l'obbligo di aggiornamento periodico senza dare ulteriori indicazioni) stabilendo chiaramente contenuti e durata dei corsi di aggiornamento.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 64,00 + IVA

Prezzo: Euro 80,00 + IVA

Corso 109.1 - Aggiornamento per Addetti alla Squadra Antincendio Medio Rischio

Docenti: Esperti di Materia

Durata: 5 ore

Avvio: 07/02/2013

Obiettivi:

Il D.Lgs. 81/2008 ha previsto l'obbligatorietà dell'aggiornamento periodico per i corsi antincendio (definiti dal D.M. 10/03/1998) rimandando la loro definizione a decreti da attuare. La circolare del 23 febbraio 2011 del Dipartimento dei Vigili del Fuoco ha finalmente sbloccato la contraddizione legislativa (che impone l'obbligo di aggiornamento periodico senza dare ulteriori indicazioni) stabilendo chiaramente contenuti e durata dei corsi di aggiornamento.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 128,00 + IVA

Prezzo: Euro 160,00 + IVA

Corso 112 - Formazione dei lavoratori e neo assunti in materia di sicurezza D. Lgs. 81/08 - alto rischio

Docenti: Esperti di Materia

Durata: 16 ore

Avvio: 12/02/2013

Obiettivi:

Formazione obbligatoria per lavoratori e neo assunti

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 252,00 + IVA

Prezzo: Euro 315,00 + IVA

Corso 111 - Formazione dei lavoratori e neo assunti in materia di sicurezza D. Lgs. 81/08 - medio rischio

Docenti: Esperti di Materia

Durata: 12 ore

Avvio: 12/02/2013

Obiettivi:

Formazione obbligatoria per lavoratori e neo assunti

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 192,00 + IVA

Prezzo: Euro 240,00 + IVA

Corso 110 - Formazione dei lavoratori e neo assunti in materia di sicurezza D. Lgs. 81/08 - basso rischio

Docenti: Esperti di Materia

Durata: 8 ore

Avvio: 12/02/2013

Obiettivi:

Formazione obbligatoria per lavoratori e neo assunti

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 144,00 + IVA

Prezzo: Euro 180,00 + IVA

Corso 1.DL.B.1 - R.S.P.P. - Responsabile Servizio Prevenzione e Protezione - Datori di Lavoro - Basso Rischio

Docenti: Esperti di Materia

Durata: 16 ore

Avvio: 14/02/2013

Obiettivi:

Il corso, che tiene conto di tutte le modifiche introdotte dal d. Lgs. 81/08 ai sensi dell'Art. 34, oltre a formare come previsto dalla norma alla funzione di RSPP, fornisce con strumenti mirati la preparazione necessaria ad affrontare il sistema delle relazioni, le azioni tendenti a favorire il sistema sicuro, la gestione delle risorse in relazione agli obiettivi aziendali, il corretto utilizzo del sistema di gestione della sicurezza.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 252,00 + IVA

Prezzo: Euro 315,00 + IVA

Corso 1.DL.A.1 - R.S.P.P. - Responsabile Servizio Prevenzione e Protezione - Datori di Lavoro - Alto Rischio

Docenti: Esperti di Materia, Precetti Federica

Durata: 48 ore

Avvio: 14/02/2013

Obiettivi:

Il corso, che tiene conto di tutte le modifiche introdotte dal d. Lgs. 81/08 ai sensi dell'Art. 34, oltre a formare come previsto dalla norma alla funzione di RSPP, fornisce con strumenti mirati la preparazione necessaria ad affrontare il sistema delle relazioni, le azioni tendenti a favorire il sistema sicuro, la gestione delle risorse in relazione agli obiettivi aziendali, il corretto utilizzo del sistema di gestione della sicurezza.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 692,00 + IVA

Prezzo: Euro 865,00 + IVA

Corso 1.DL.M.1 - R.S.P.P. - Responsabile Servizio Prevenzione e Protezione - Datori di Lavoro - Medio Rischio

Docenti: Esperti di Materia

Durata: 32 ore

Avvio: 14/02/2013

Obiettivi:

Il corso, che tiene conto di tutte le modifiche introdotte dal d. Lgs. 81/08 ai sensi dell'Art. 34, oltre a formare come previsto dalla norma alla funzione di RSPP, fornisce con strumenti mirati la preparazione necessaria ad affrontare il sistema delle relazioni, le azioni tendenti a favorire il sistema sicuro, la gestione delle risorse in relazione agli obiettivi aziendali, il corretto utilizzo del sistema di gestione della sicurezza.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 464,00 + IVA

Prezzo: Euro 580,00 + IVA

Corso 102.1 - Primo Soccorso per aziende appartenenti ai gruppi B e C (D.M. n. 388 del 15 luglio 2003)

Docenti: Esperti di settore

Durata: 12 ore

Avvio: 15/02/2013

Obiettivi:

Fornire al personale le nozioni essenziali per attuare un intervento di primo soccorso in attesa del personale specializzato ed evitare azioni di soccorso errate.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 148,00 + IVA

Prezzo: Euro 185,00 + IVA

Corso 103.1 - Primo Soccorso per aziende appartenenti al gruppo A (D.M. n. 388 del 15 luglio 2003)

Docenti: Esperti di Materia

Durata: 16 ore

Avvio: 15/02/2013

Obiettivi:

Fornire al personale le nozioni essenziali per attuare un intervento di primo soccorso in attesa del personale specializzato ed evitare azioni di soccorso errate.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 200,00 + IVA

Prezzo: Euro 250,00 + IVA

Corso 101.1 - Aggiornamento per R.L.S. - Rappresentante dei Lavoratori per la Sicurezza (Aziende con più di 50 dipendenti)

Docenti: Esperti di Materia

Durata: 8 ore

Avvio: 26/02/2013

Obiettivi:

Obbligo di aggiornamento annuale per i rappresentanti dei lavoratori per la sicurezza

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 128,00 + IVA

Prezzo: Euro 160,00 + IVA

TECNICA

Per info: antonellacigarini@cspmi.it; cristinacomastri@cspmi.it

Corso CFC01 La lappatura dei fori per l'industria metalmeccanica

Corso FTE2 Fondamenti di Oleodinamica

Corso CFC01 - La lappatura dei fori per l'industria metalmeccanica

Docenti: Esperti di settore

Avvio: 08/02/2013

Obiettivi:

Obiettivo del corso è quello di fornire indicazioni pratiche per la gestione e verifica del processo di lappatura, sgombrando il campo da utilizzi impropri verificando casi reali per permettere ai partecipanti di capire le caratteristiche del processo, le situazioni più opportune in cui utilizzarlo, modalità di verifica e mantenimento nel tempo dei lavori effettuati.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 376,00 + IVA

Prezzo: Euro 470,00 + IVA

Corso FTE2 - Fondamenti di Oleodinamica

Docenti: Corradini Luigi, Moschetto Raffaele

Durata: 51 ore

Avvio: 26/02/2013

Obiettivi:

Conoscere i principi fondamentali dell'oleodinamica e delle sue applicazioni nell'industria; conoscere le caratteristiche della componentistica oleodinamica e i suoi impieghi; interpretare il disegno di un circuito oleodinamico e identificare le funzioni del circuito oleodinamico e dei singoli componenti; elaborare eventuali soluzioni alternative e migliorative; realizzare circuiti oleodinamici, curando la progettazione/dimensionamento base; verificare il funzionamento dei circuiti.

Quote di partecipazione:

Prezzo aziende convenzionate: Euro 820,00 + IVA

Prezzo: Euro 1.066,00 + IVA

I corsi a catalogo possono essere inseriti in un piano formativo aziendale, personalizzato e progettato ad hoc da Centro Servizi PMI per l'azienda interessata e finanziabile attraverso il Fondo Interprofessionale di appartenenza dell'impresa, secondo le modalità e i tempi da questo previsti.

Vi invitiamo a contattarci per approfondimenti.